



**Die richtige Strategie:**

EINE ENGE ZUSAMMENARBEIT

Mit einem zukunftsorientierten Partner Wettbewerbsvorteile sichern.

**QSC**<sub>AG</sub>

## DIE PARTNERSCHAFT MIT QSC

### Ihre Vorteile auf einen Blick:

- Sie erweitern Ihr Produkt- und Leistungsportfolio
- Sie vermarkten hochwertige Qualitätsprodukte zu marktgerechten Preisen
- Sie profitieren von attraktiven Provisionen und Konditionen
- Sie steigern Einnahmen durch Cross-Selling-Möglichkeiten
- Sie erschließen neue Märkte und Zielgruppen
- Sie investieren in langfristige Kundenbeziehungen
- Sie steigern Ihr Image durch innovative ITK-Lösungen
- Sie heben sich durch Serviceangebote vom Wettbewerb ab
- Sie erweitern Kompetenzen im Vertrieb und Marketing
- Sie vertrauen auf einen starken und zuverlässigen Partner
- Sie profitieren von effizienter Zusammenarbeit auf Augenhöhe

### ÜBERZEUGEND: DAS QSC-PARTNERPAKET

- Kostenlose Produktworkshops
- Zertifizierungsschulungen (Produkt-, Vertriebs- und Technischulungsangebote)
- Zugriff auf ein exklusives Partnerportal
- Automatisierte Auftrags- und Inbetriebnahme-Prozesse
- Professionelle Marketing-Unterstützung
- Intensive Vertriebsunterstützung (Pre-/Aftersales) mit persönlicher Betreuung und Beratung
- Werbekostenzuschüsse
- Zuschüsse für QSC-dedizierte-Mitarbeiter des Partners (Brand Manager)
- Projektindividuelle Sonderpreise
- Ein vertrieblicher Ansprechpartner für das Vermittlungs- und Wholesale-Geschäft

## WACHSTUMSMARKT: IT UND TELEKOMMUNIKATION

Die Wege, über die moderne Unternehmen kommunizieren, wandeln sich rasant: Die Dienste der Informationstechnologie und Telekommunikation wachsen mehr und mehr zusammen, computer-gestützte Sprach- und Datenkommunikation findet längst in einem Netzwerk statt. Internet, Telefonie und Videoübertragung gehören wie selbstverständlich zusammen. Unternehmen verlangen heute integrierte Komplettlösungen, die sie nachhaltig entlasten – und sie wünschen diese Lösungen möglichst aus einer Hand.

Als einer der führenden Anbieter von ITK-Leistungen in Deutschland bieten wir Services an, die alle Bereiche der Informations- und Telekommunikationstechnologie abdecken: von der Telefonie, Datenübertragung und Netzwerke über Cloud Services, Hosting und Housing bis zu IT Outsourcing und IT Consulting. Das Besondere dabei: Wir bieten Ende-zu-Ende-Lösungen – von der Cloud bis zum Access haben wir alle Bausteine im Portfolio. Somit haben wir die Weichen für eine erfolgreiche Zusammenarbeit mit Ihnen als unseren Partnern in Richtung Zukunft gestellt.

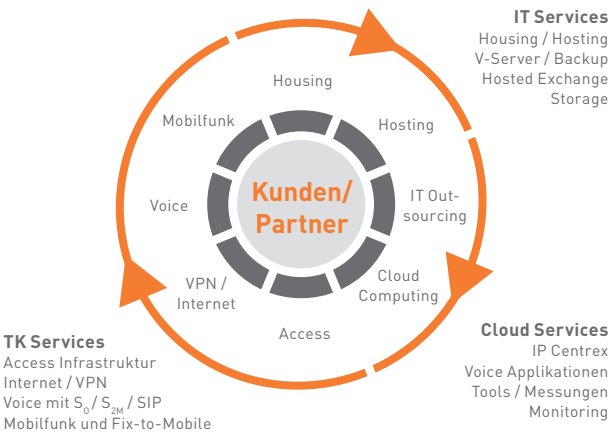
## GEMEINSAM DEN MARKT EROBERN

Ob als IT- oder Telekommunikationsdienstleister, Reseller, Systemhaus, Systemintegrator, Service Provider oder Carrier mit eigener Netzinfrastruktur: Sie als QSC-Partner können den Ansprüchen Ihrer Kunden jetzt noch individueller und ganzheitlicher gerecht werden – und dazu auf QSC-Produkte aus unterschiedlichen Kategorien zurückgreifen. Damit verbinden Sie die vielfältigen Möglichkeiten einer modularen Produktpalette mit der Effizienz eines einzigen kompetenten Ansprechpartners für alle ITK-Lösungen.

## STATE-OF-THE-ART-PORTFOLIO FÜR MULTIPLE VERTRIEBSWEGE

Ob IT- oder Telekommunikationsdienstleister, Reseller, Systemhaus oder Systemintegrator: Sie können Ihr Portfolio weiterentwickeln, indem Sie auf Produkte aus unterschiedlichen Vertriebskanälen zurückgreifen. Mit diesen Cross-Selling-Möglichkeiten können Sie eine größere Bandbreite individueller Kunden- und Marktanforderungen erfüllen.

Folgende Produkte und Leistungen stehen Ihnen zur Verfügung und werden aus einer Hand, von Ihrem QSC-Vertriebsberater, angeboten:

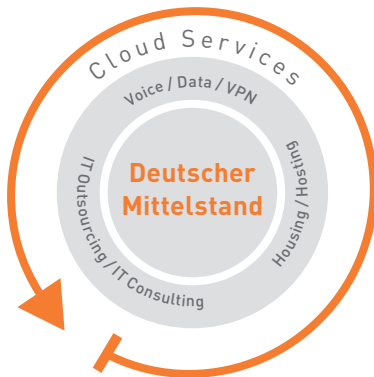


## HOCH EFFIZIENT: DAS MODULARE PRINZIP VON QSC

Durch unser modulares Prinzip können Sie für Ihre Kunden maßgeschneiderte Lösungen entwickeln; das Baukastensystem aus Produkten und Vorleistungsprodukten bietet optimale Kombinations- und Vermarktungsmöglichkeiten für Unternehmen jeder Größe. Produkte und Dienste bauen aufeinander auf, lassen sich unabhängig oder auf verschiedenen Zugangs-Technologien kombinieren und zeichnen sich durch einen hohen Automatisierungsgrad aus. Das modulare Portfolio bietet außerdem die Möglichkeit, zukünftige neue Dienste oder Services zu integrieren.

## DAS BESONDERE: ENDE-ZU-ENDE-LÖSUNGEN AUS EINER HAND

Als Komplettanbieter von ITK-Lösungen mit eigenem IP-Netz ist die QSC AG in der Lage, Ende-zu-Ende-Lösungen aus einer Hand anzubieten: Vom Desktop mit Cloud Services über das Rechenzentrum bis hin zu den verschiedenen Anbindungsmöglichkeiten. Der Vorteil für Sie: Größere Umsatzchancen und steigende Wachstumspotenziale.



## EIN STARKER PARTNER AN IHRER SEITE

Die QSC AG bietet Ihnen:

- **Eine hohe Flexibilität:**
  - Gesamtpalette moderner ITK-Dienstleistungen
  - Vermittlungs- und Wholesale-Geschäft aus einer Hand
  - Individuelle Kombinationsmöglichkeiten nach Kundenanforderungen
- **Eine hohe Sicherheit:**
  - Eigenes IP-Netz mit dem hochmodernen Next Generation Network (NGN)
  - Business-Class-Rechenzentren mit anspruchsvollen TÜV- und ISO-Zertifizierungen in Deutschland
  - State-of-the-Art-Technologien
- **Eine hohe Servicequalität:**
  - Hohe Bereitstellungsverbindlichkeit, -qualität und -zeit durch optimale Prozesse
  - Persönlicher Ansprechpartner
- **Eine hohe Kompetenz:**
  - Langjährige Erfahrung als Netzbetreiber und Serviceanbieter

**WANN WERDEN SIE QSC-PARTNER?**

**WWW.QSC.DE/PARTNER**

**WWW.QSC.DE**

Sprechen Sie mit uns!  
Oder senden Sie eine E-Mail an:  
**vertriebsinnendienst@qsc.de**